



evropský
sociální
fond v ČR



EVROPSKÁ UNIE



MINISTERSTVO ŠKOLSTVÍ,
MLÁDEŽE A TĚLOVÝCHOVY



OP Vzdělávání
pro konkurenceschopnost

INVESTICE DO ROZVOJE VZDĚLÁVÁNÍ

škola	Střední škola F. D. Roosevelta pro tělesně postižené, Brno, Křížíkova 11
číslo projektu	CZ.1.07/1.5.00/34.1037
číslo učeb. materiálu	VY_62_INOVACE_FG_2_10
předmět, tematický celek	Finanční gramotnost, 2. Finanční trh
ročník	Vhodné pro všechny ročníky střední školy
datum vytvoření	30. 12. 2013
anotace	„Výhodné“ nabídky – upozornění na zdánlivě výhodné nabídky. Informace o ústních smlouvách a jak se bránit. Závěrečná diskuze.
metodická poznámka	Kometovaná prezentace. Podporujte diskuzi doplňujícími otázkami.
autor	Mgr. Ing. Pavla Němcová
licence (není-li vyplněno, je materiál ze zdrojů autora)	



FINANČNÍ TRH

Materiál č. 2_10
„Výhodné“ nabídky



O co jde?

Jde o **zdánlivě výhodnou nabídku** přes e-mail.

Například se jedná o pamětní zlaté mince, knihy – encyklopedie, a další poměrně drahé produkty, které jsou však nabízeny za relativně nízké ceny.





V čem je háček?

Pokud tuto nabídku využijete, většinou ji máte potvrdit pouze telefonicky, nikoliv písemně, tudíž nemáte možnost si přečíst všechny podmínky a rozmyslet si důkladně tento obchod.





Co z toho vyplývá?

- protože si nepřečtete podmínky, může se stát, že jste si neobjednali pouze jednu minci, ale pravidelnou dodávku mincí
- protože byla smlouva uzavřená ústně přes telefon, máte problém ji zrušit
- pokud nezplatíte další dodávky mincí, můžete se setkat s exekucí



Co dělat?

- Aktivně se bránit.
- Právo je na vaší straně!
- Každá smlouva musí mít i článek o odsloupení. I ústní smlouva.
- Případný soud byste vyhráli.



Jak tomu předejít

- Nereagujte na žádné „výhodné“ nabídky v mailech.
- Pokud máte o danou věc opravdový zájem, žádejte písemnou smlouvu. Pokud ji nedostanete, hledejte možnost opatření si dané věci jinde.
- Nikdy neuzavírejte smlouvy přes telefon nebo pouze ústně.



Diskuze

- 1) Dostali jste někdy mail s výhodnou nabídkou?
- 2) Znáte případ takto napáleného člověka?
- 3) Jak byste postupovali v případě, že byste chtěli vypovědět ústní smlouvu?